



Mini intervju
Ured za transfer tehnologije Sveučilišta u Splitu

Kao rezultat dosadašnjih susreta imali smo nekoliko suradnji, čak i prijavu zajedničkih projekata EU

Nikola Balić: Kratak sastanak dovoljan je za 'klik' koji može dovesti do suradnje

U sklopu sajma SASO u Splitu će 25. listopada biti održani 4. međunarodni gospodarski susreti 'B2B@SASOfair 2013'. Očekuje se sudjelovanje više od 100 tvrtki iz Hrvatske i inozemstva radi ostvarenja zajedničke suradnje. Sudjelovanje je potpuno besplatno za sve zainteresirane tvrtke uz prethodnu prijavu



SUSRETI

Na skupu će biti održano oko 200 kratkih sastanaka

P • **Što je cilj tih gospodarskih susreta i kakva su očekivanja od njih?**
- Cilj nam je spojiti što više tvrtki i omogućiti im vlastito predstavljanje te stvoriti priliku za nove poslovne suradnje. Na ovogodišnjim susretima predstavnici Ureda za transfer tehnologije Sveučilišta u Splitu, Poslovno-inovacijske agencije Republike Hrvatske - BICRO i Državnog zavoda za intelektualno vlasništvo bit će na raspolaganju zainteresiranima za pitanja zaštite intelektualnog vlasništva, mogućnosti financiranja projekata, pronalaska partnera i besplatne međunarodne promocije. Prednosti susreta su što sudionici sastanke dogovaraju unaprijed iz popisa prijavljenih tvrtki i što se u relativno kratkom vremenu mogu sastati s mnogo potencijalnih partnera. Planira se održati više od 200 sastanaka. Na taj način stvara se inicijalni kontakt i razmjenjuju osnovne informacije o proizvodima i uslugama koje tvrtka nudi ili potražuje. Teško je očekivati da se u 15-minutnom sastanku suradnja i službeno može dogovoriti, ali ako se dogodi 'klik' i obje strane pokažu interes, poslovni se razgovori nastavljaju i može doći do dogovorene suradnje. U razgovoru sa sudionicima vidi se da prepoznaju korisnost i važnost takvog formata događaja te ih je svake godine sve više zainteresirano. Kao rezultat dosadašnjih susreta imali smo nekoliko zajedničkih suradnji, čak i prijave zajedničkih projekata EU.

P • **Koliko se situacija promijenila u ovom području ulaskom Hrvatske u Europsku uniju?**
- Ulaskom u Europsku uniju Hrvatska je postala novo tržište i kao takva zanimljivija je stranim tvrtkama s obzirom na to da bi sada poslovanje u Hrvatskoj trebalo biti znatno jednostavnije. Ulaskom u Uniju Hrvatskoj će također biti dostupni novi izvori financiranja, čime takvi susreti postaju posebno zanimljivi istraživačkim grupama, koje će u budućnosti sve više surađivati s tvrtkama i zajednički prijavljivati projekte za dostupne izvore financiranja.

P • **Dio ste Europske poduzetničke mreže. Koliko su hrvatski gospodarstvenici upoznati s tom mrežom i mogućnostima?**
- Ured za transfer tehnologije Sveučilišta u Splitu dio je mreže od 2008. i od tada smo u svakodnevnoj komunikaciji s tvrtkama i znanstvenicima u regiji, kojima pomažemo da maksimalno iskoriste besplatne mogućnosti koje EEN nudi. Brojne su tvrtke iskoristile uslugu izrade tehnoloških i komercijalnih profila kojima promoviraju svoje proizvode i usluge, potražuju ili nude tehnologiju te partnere za zajedničko prijavljivanje projekata. S obzirom na to da su sve usluge koje nudimo besplatne, sve više tvrtki želi iskoristiti mogućnosti promocije na međunarodnom tržištu i pronalaska novih partnera, a sve više ih je i na edukativnim radionicama i gospodarskim susretima, koji su dio aktivnosti.

Razgovarao Alan Eder